



amx24



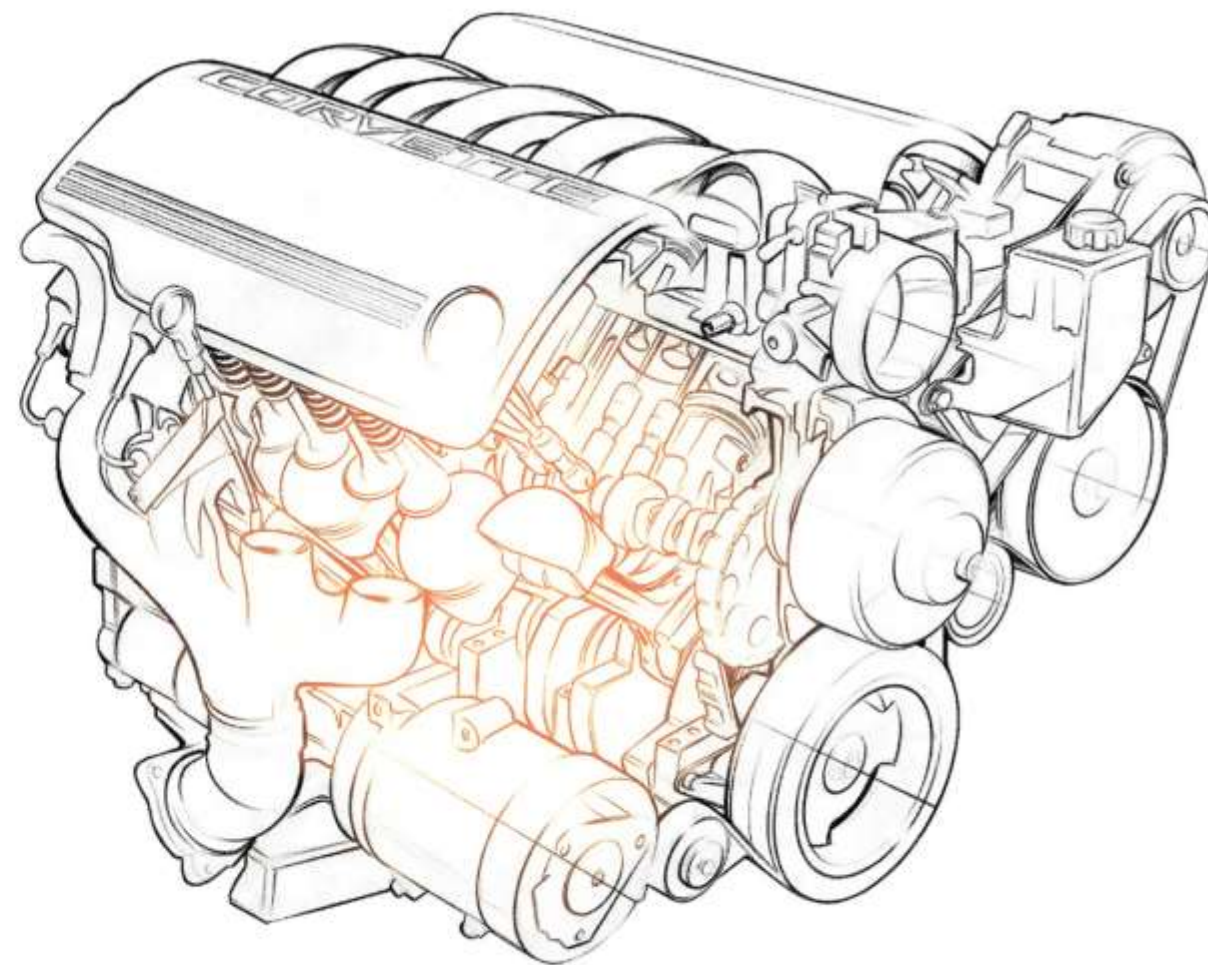
ФРАНШИЗА МАГАЗИНА АВТОЗАПЧАСТЕЙ

СТАНЬ ВЛАДЕЛЬЦЕМ СОБСТВЕННОГО УСПЕШНОГО БИЗНЕСА!

СОДЕРЖАНИЕ:



- О компании
- Региональная сеть
- Привлекательность бизнеса
- Франшиза amx24
- Наши преимущества
- Выгоды франчайзи
- Финансовая модель
- Инвестиции и ежемесячные расходы
- Поддержка франчайзи
- Условия сотрудничества
- Требования к помещению
- Схема сотрудничества
- Контакты



О КОМПАНИИ



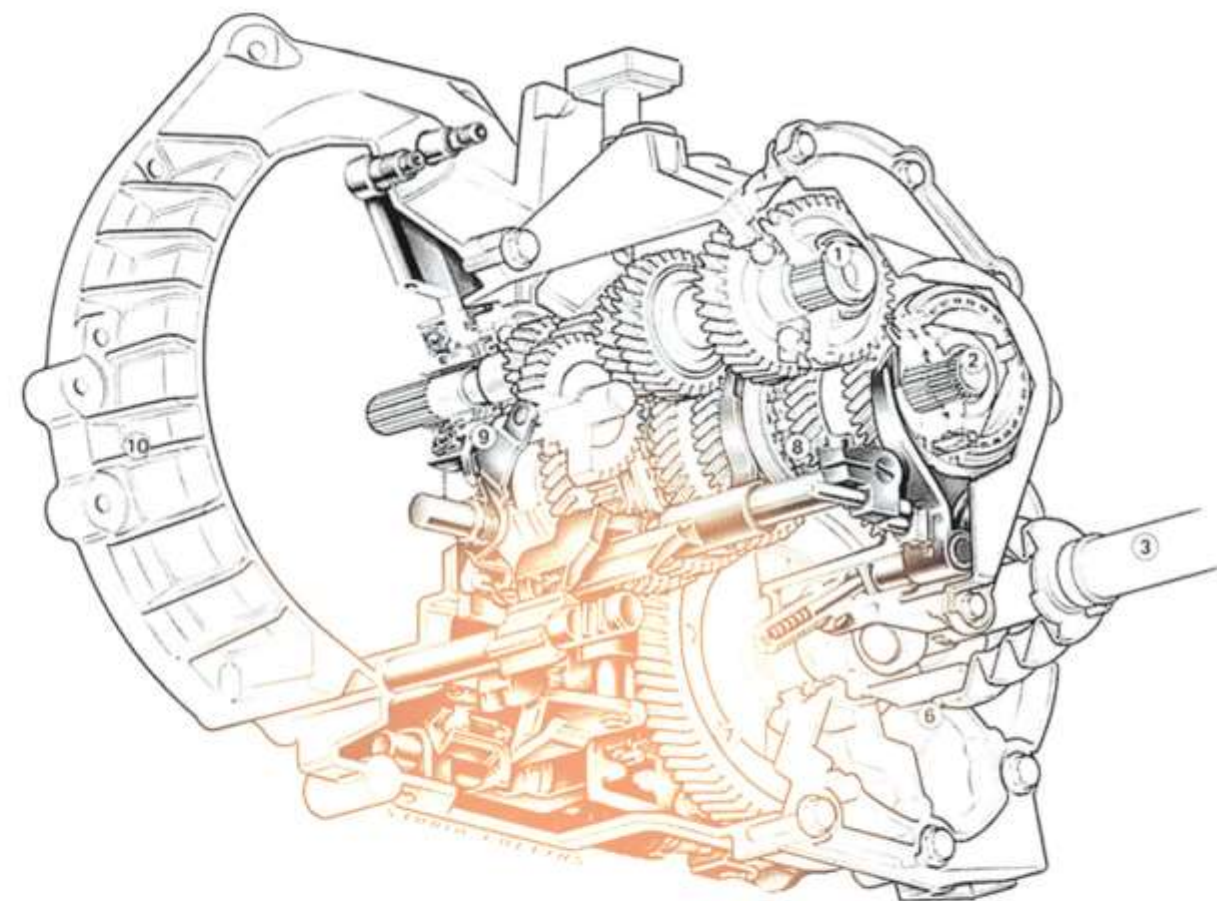
amx24 – широкопрофильный дистрибьютор комплектующих для любых автомобилей.

Партнерами компании являются крупные поставщики автозапчастей со всего мира, именно это позволяет нам устанавливать конкурентоспособные цены.

Мы дорожим своей репутацией и ищем ответственных и амбициозных партнеров!

НАША ФОРМУЛА УСПЕХА:

постоянно растущий спрос+ автоматизация всех процессов + доступные цены



НАМ ДОВЕРЯЮТ ПАРТНЕРЫ
В 41 ГОРОДЕ РОССИИ!



Почему открытие магазина автозапчастей – это выгодно?

Великому Генри Форду принадлежит фраза: «Я делаю машины не для того, чтобы их продавать, а для того, чтобы их потом ремонтировать». Современные маркетологи с успехом эксплуатируют эту идею – с каждым годом автомобили становятся все более технологически продвинутыми и, параллельно, менее надежными. Также негативно сказываются на качестве транспортных единиц быстрое развитие отрасли и необходимость производителей внедряться на новые рынки в короткий срок. Совокупность факторов приводит к тому, что техника требует постоянного ремонта уже через 3-4 года. Таким образом, Вам гарантирован динамично растущий спрос на автозапчасти.

Стоит также отметить роль антикризисного эффекта. Поскольку для большинства людей частая смена автомобилей – роскошь, а «старушкам» постоянно требуются ремонт и замена деталей, клиенты у магазина запчастей будут всегда – **и особенно в периоды финансовых кризисов.**

Приведем статистические сведения:

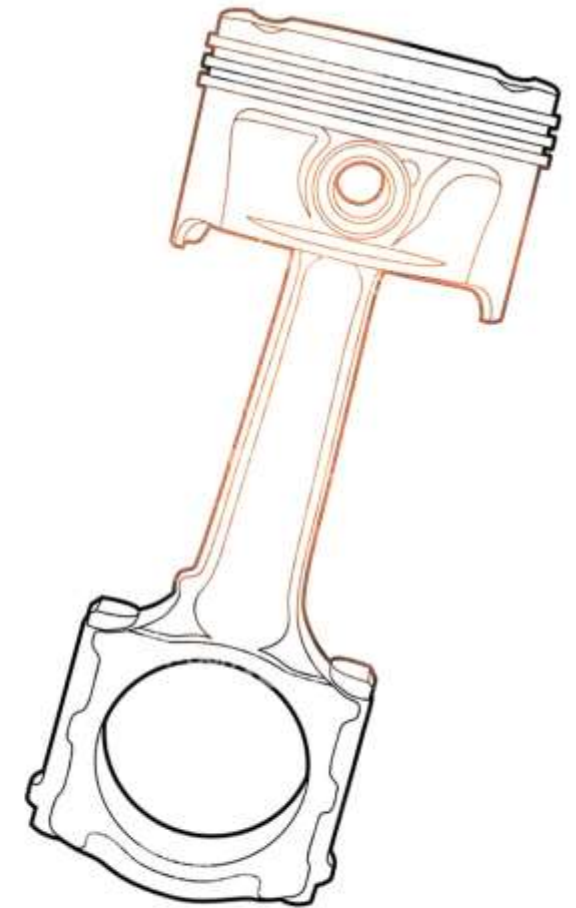
По данным ГИБДД, в России зарегистрированы **53 млн легковых автомобилей.**

По сравнению с прошлым годом это количество увеличилось на **1,5 %.**

А за прошедшие **10 лет** автопарк россиян вырос на **65%.**

Все эти автомобили – Ваши потенциальные клиенты.

Даже в условиях жесткой конкуренции вы всегда, независимо от региона, найдете «своих» клиентов.



«amx24» – это готовый бизнес, приносящий хороший доход за счет отлаженных механизмов поиска, привлечения и обслуживания клиентов.

Все составляющие нашего успеха выверены до мелочей:

- зарегистрированная торговая марка;
- 20 лет на рынке автозапчастей;
- лучшие цены без привязки к объему заказа;
- работа без посредников;
- минимальные инвестиции;
- отсутствие роялти;
- для запуска проекта достаточно доступа в интернет;
- удобный доступ к товарам для конечного потребителя.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА



Огромный выбор автозапчастей на любой автомобиль



TOYOTA

Jeep



ISUZU



ОТЛАЖЕННАЯ СИСТЕМА ДОСТАВКИ



- собственный парк автомобилей;
- ежедневная отгрузка со склада;
- бесплатная доставка 28 транспортными компаниями;
- прямая доставка в аэропорты Москвы;
- гарантия поставки в рамках оговоренного срока.



- адресное (ячеечное) хранение товаров;
- обязательное штрих-кодирование деталей;
- прямая связь терминалов сбора данных с учетной системой;
- автоматическое формирование документов на отгрузку;
- возможность электронного документооборота;
- собственная ячейка франчайзи на центральном складе;
- интеграция с сайтом (синхронизация статусов заказов).

Гарантия качества

- запчасти напрямую от производителя;
- официальная гарантия.



Начиная свое дело, обязательно задумываешься начинать бизнес с нуля или используя франшизу. И все больше людей склоняются ко второму варианту. Ниже мы привели сравнительную таблицу, в которой отражены преимущества работы по франшизе amx24, по отношению к самостоятельному открытию магазина.

ВЫГОДА ФРАНЧАЙЗИ



	Период	Самостоятельно		Франшиза amx24	
		Первоначальные вложения	Итого за год	Первоначальные вложения	Итого за год
Паушальный взнос	единоразово			275 000 ₽	275 000 ₽
Создание лендинга	единоразово	70 000 ₽	70 000 ₽		
Оформление магазина (вывеска и т.п.)	единоразово	40 000 ₽	40 000 ₽	20 000 ₽	20 000 ₽
Услуги директолога	в месяц	10 000 ₽	120 000 ₽		
Настройка контекстной рекламы	единоразово	15 000 ₽	15 000 ₽		
Реклама магазина (рекламный щит, интернет, транспорт и т.п.)	в месяц	10 000 ₽	120 000 ₽	5 000 ₽	60 000 ₽
Доступ к информационной платформе	в месяц	10 000 ₽	120 000 ₽	5 000 ₽	60 000 ₽
Разработка фирменного стиля	единоразово	50 000 ₽	50 000 ₽		
Аренда офиса	в месяц	15 000 ₽	180 000 ₽	15 000 ₽	180 000 ₽
Оборудование офиса	единоразово	75 000 ₽	75 000 ₽	75 000 ₽	75 000 ₽
Каталоги Laximo	в месяц	18 500 ₽	222 000 ₽		
Регистрация товарного знака	единоразово	80 000 ₽	80 000 ₽		
		393 500 ₽	1 092 000 ₽	395 000 ₽	670 000 ₽

Вывод:

Став партнером нашей компании, за год работы Вы сэкономите 422 000 рублей.

«amx24» – это стабильный «кризисоустойчивый» бизнес

Кол-во заказов в месяц: 90

Средний чек: 4 000 рублей

Маржа на автозапчастях: 25-40%

Средняя прибыль за месяц: 180 000 рублей

Срок окупаемости: 7 месяцев

ПРИМЕР:

Стоимость бампера Toyota для франчайзи – 17 726 рублей.

Стоимость для конечного потребителя при доставке под заказ – 22 157 рублей.

Стоимость при продаже из товарного остатка – 25 043 рублей.

Прибыль франчайзи: 5 317 рублей.

ПАРТНЕР ВАШИХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Создание магазина автомобильных запчастей – трудный путь, который мы прошли для вас. И сегодня с гордостью предлагаем вам готовый бизнес-продукт для создания собственного дела.

МЫ СДЕЛАЛИ ВСЁ, ЧТОБЫ ВЫ
МОГЛИ ПРОСТО НАЧАТЬ РАБОТАТЬ!



ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ



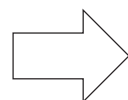
ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС: 275 000 руб.

СРОК ОКУПАЕМОСТИ ОТ: 7 месяцев

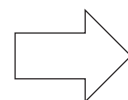
ОБОРОТ В МЕСЯЦ: от 360 000 руб.

РОЯЛТИ: отсутствует

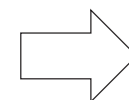
ЗАКЛЮЧЕНИЕ
ДОГОВОРА



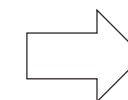
ЗАПУСК



ПЕРВЫЙ
ДОХОД



ТОЧКА
БЕЗУБЫТОЧНОСТИ



СТАБИЛЬНАЯ
ПРИБЫЛЬ

Подготовка рабочего
пространства

1 месяц

Активный
маркетинг

1 месяц

Сопровождение
и консалтинг

3 месяца

Операционный
контроль

3 месяца

ИНВЕСТИЦИИ И ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ РАСХОДЫ



Специально для наших франчайзи мы подготовили оптимальный план запуска с минимальными затратами:

Аренда	POS	Оборудование офиса	Паушальный взнос
20 000 руб.	10 000 руб.	100 000 руб.	275 000 руб.

POS - материалы, способствующие продвижению нашего бренда (визитки, ручки, блокноты, магниты и т.д.).

В стоимость франшизы включены:

Сайт, оригинальные каталоги, зарегистрированная торговая марка amx24, лендинговая страница (рекламная web-страница для привлечения и поиска клиентов), первоначальная настройка Яндекс.Директ и Google AdWords.

Оборудование для офиса:

офисная мебель, оргтехника, стеллажи для хранения заказов.

Начальные инвестиции для старта
Вашего бизнеса

от **400 000 руб.**

УДОБНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА AMX24.RU



Каждый франчайзи получает в пользование полнофункциональный сайт

Дмитрий | Баланс: 0,00 | Выход | Москва (5-я ул. Соколиной горы, дом 16к2) | +7 (499) 703-3445

amx24 | Интернет-магазин автозапчастей

Поиск деталей по номеру | Найти | Корзина | Оклад

Франчайзинг | Заказы | Корзина | VIN-каталог | Шины | Диски | Наши офисы | Поставщикам | Он-лайн оплата

Поиск по VIN | Поиск по коду/номеру кузова

Введите VIN автомобиля | Поиск | Введите код кузова - Введите номер кузова | Поиск

Наименование каталога	Дата	Наименование каталога	Дата	Наименование каталога	Дата
ABARTH		Infiniti		Ram	
Alfa Romeo		Isuzu		Renault	
Audi		Jeep		Rolls-Royce	
BMW		Kia		Seat	
BMW Motorrad		Lancia		Skoda	
Chevrolet		Land Rover Europe		Smart	
Chrysler		Lexus		SsangYong	

1. ПРОГРАММНЫЙ КОМПЛЕКС

Уникальные условия по возможности загрузки в систему параметров наличия автозапчастей **у Вас и у Ваших поставщиков.**

2. БЫСТРОЕ ОСВОЕНИЕ

Дружелюбный интерфейс позволяет моментально приступить к работе, минуя долгое обучение. Любую деталь можно найти за минуту.

3. ПОЛНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ ВСЕХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Вся информация о поставщиках и клиентах хранится в одном месте.

4. ONLINE-МОНИТОРИНГ ЗАКАЗОВ

Быстрый доступ к истории заказов, автоматическая смена статусов, рассылка клиентам состояния заказов.

УДОБНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА AMX24.RU



Возможности платформы:

- Модуль поиска запчасти по артикулу (с выдачей аналогов).
- Автоматизированное или ручное обновление прайс-листов складов.
- Онлайн-проценка (возможность подключения поставщиков по API через web-сервис).
- Ведение базы контрагентов, заказов, поставщиков.
- Ценообразование (наценки / скидки на поставщика / склад и бренды). Установка наценки в зависимости от стоимости детали.
- Каталог для ТО.
- Подбор запчастей через оригинальные каталоги.
- Запрос по VIN.
- Личный кабинет покупателя с историей заказов, возможностью хранения своих автомобилей в виртуальном гараже.
- и многое другое.
- Мобильное приложение.

Дмитрий | Баланс: 0,00 | Москва (5-я ул. Сокольников, дом 1842) | +7 (499) 703-3445

Интернет-магазин автозапчастей

amx24

Франчайзинг | Заказы | Корзина | VIN-каталог | Шины | Диски | Наши офисы | Поставщикам | Он-лайн оплата

МЕРСЕДЕС-BENZ A0009899701AAA4
Масло моторное синтетика 5W-30 5 л.
синтетика 5W-30 5 л.

от 2190.04 руб.
Посмотреть цены и сроки

Поиск товаров

Характеристики | Применение | Отзывы

Товарная группа: Масло ДВС
Система масла: синтетика
Вязкости: 5W-30
Допуски производителей: MB 229.51
Тип емкости: Канистра пластик
Объем, л.: 5

Панель управления порталом

Заказы

Заказы в работе | Все заказы | Оформленные заказы | Поиски в заказах

Управление заказами в работе

Получить: ☐ Получать заявки от поставщиков
Время: ☐ Не позднее 5 недель
Получать 50 тысяч: ☐ Получать все заказы без оплаты

Получить заявку

Получить информацию от всех поставщиков и поставщиков, поставщиков

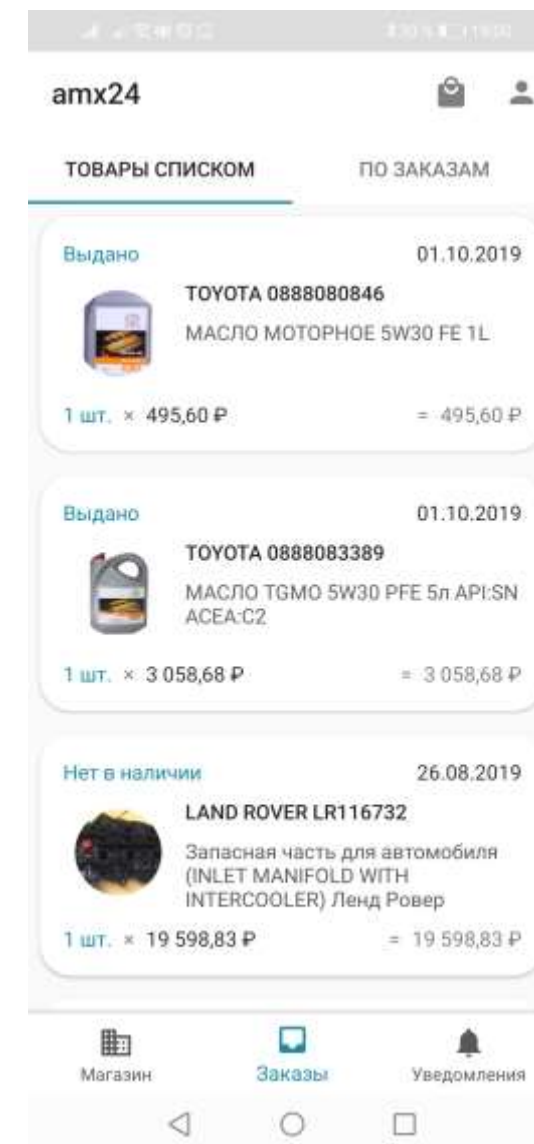
Обновить статус заказа

Заказ/Счет	Дата	Получен	Сумма, руб.	Статус	Клиент	Засчет
1140000	2017-02-20 19:10	3	2 500.00	Получен	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-20 19:09	1	388.00	В работе	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-19 10:03	3	900.00	В работе	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-18 22:34	4	7 888.00	В работе	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-17 18:52	1	214.00	В работе	Поставщик, Поставщик, Поставщик	800 000
1140000	2017-02-16 16:39	3	1 400.00	В работе	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-15 18:23	1	888.00	Принят в работу	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-14 19:09	1	900.00	Выдан клиенту	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-13 12:40	2	1 450.00	Выдан клиенту	Поставщик	800 000
1140000	2017-02-10 17:33	2	1 141.00	Выдан клиенту	Поставщик	800 000

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ



Мобильное приложение **amx24** для iOS и Android:



Компания amx24 предоставляет услуги по подготовке и обучению персонала специфике управления информационной платформой.

Осуществляет постоянную поддержку через инструментарий:

- Электронная почта.
- Онлайн-система приема и обработки запросов клиентов.
- Помощь и консультации в продвижении сайта (Яндекс.Директ и Google AdWords).
- Бесплатное обучение персонала в Москве.
- Техническая поддержка.

Обучение

amx24 проводит обучение любого числа сотрудников.

Постоянное сопровождение

На всех этапах сотрудничества франчайзер обеспечивает полное информационное сопровождение франчайзи.



Online-продвижение

Франчайзер обеспечивает информационное присутствие франчайзи в сети Интернет.

- Создает индивидуальную лендинговую страницу.
- Осуществляет первоначальную настройку контекстной рекламы на регион с трафиком целевых лидов (лид – приведение на сайт потенциальных клиентов и создание условий для их самостоятельного обращения).
- Размещает контакты франчайзи на официальном сайте amx24.
- Публикует новость и материал об открытии нового магазина на официальной странице amx24 в Facebook.

Имиджевые материалы

Франчайзи не нужно разрабатывать рекламную продукцию, все необходимые макеты он получает от франчайзера.

Минимизация затрат

Франчайзер минимизирует затраты франчайзи на рекламу, при этом не ограничивая его в каналах привлечения трафика.

amx24 организует

совместные рекламные кампании в регионе присутствия партнера.



В рамках партнерства каждый франчайзи получает маркетинговую поддержку от франчайзера.
Для достижения максимального охвата маркетинговый план прорабатывается с каждым партнером индивидуально.

ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ



Открывать магазин amx24 эффективнее всего на базе смежного бизнеса:

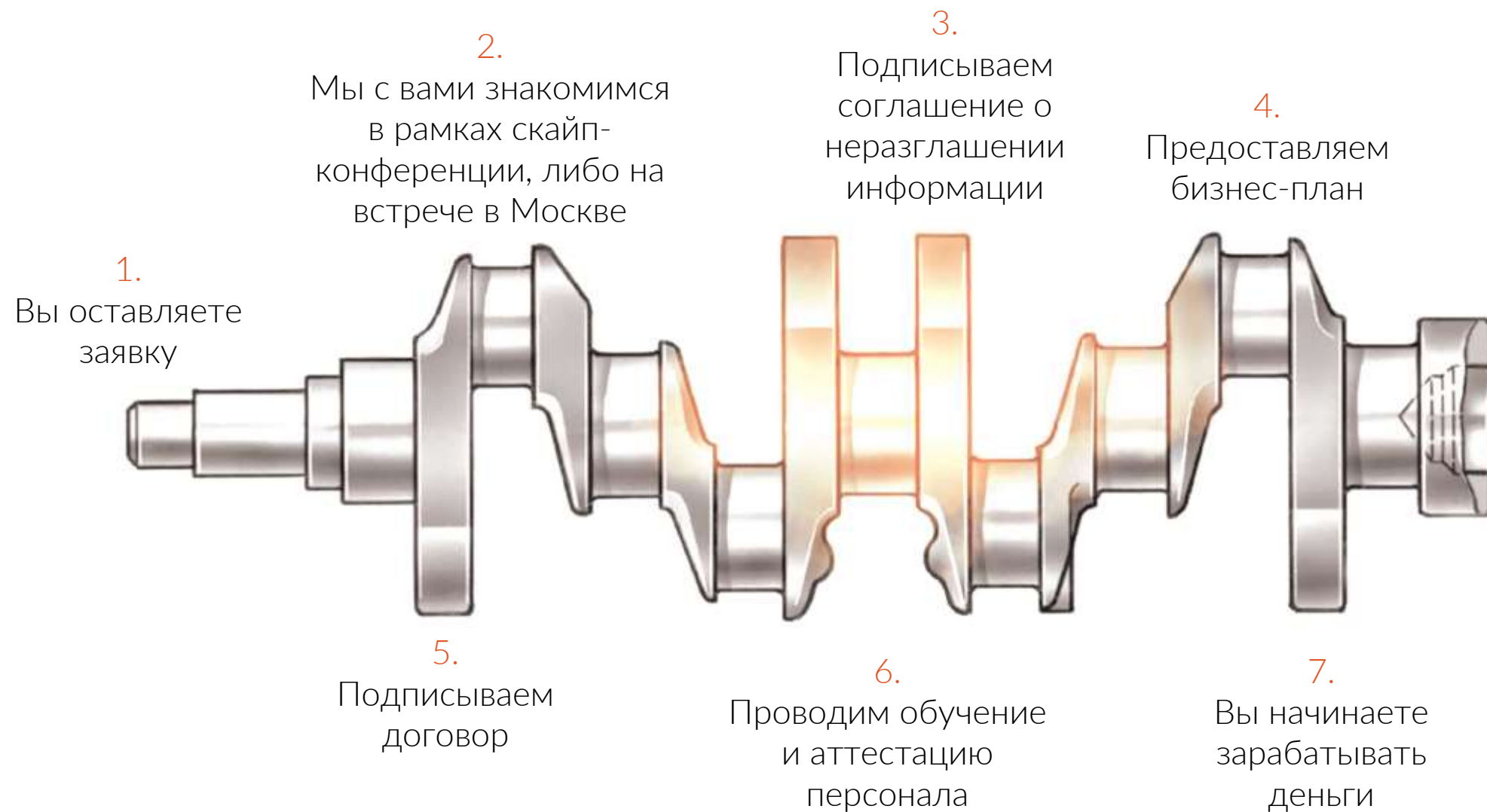
автосервис, автомойка, автозаправка.

Рекомендации:

- На первой линии или на второстепенной улице, но обязательно в прямой видимости с позиции основного транспортного потока.
- Возможность размещения фирменной вывески.
- Наличие удобного подъезда к магазину и достаточного количества мест для парковки.
- Рекомендуемая площадь помещения для старта проекта – от 20 кв. м.



СХЕМА СОТРУДНИЧЕСТВА





amx24

ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ?

Свяжитесь с нами по телефону:

[+7 \(499\) 703-35-66](tel:+7(499)703-35-66)

Или по почте: feedback@amx24.ru