**Компания CARAVANDA в настоящее время ищет на постоянную работу Торгового представителя**

**Обязанности:**

* Активные продажи в СТО и автомагазины на территории города.
* Осуществлять поиск клиентов и новых возможностей для роста продаж в торговых точках.
* Презентация ассортимента брендов.
* Выполнение планов продаж.
* Выставлять счета и работать с первичной документацией.
* Проводить мониторинг цен конкурентов.
* Контроль поставки, оплаты и дебиторской задолженности.

**Требования:**

* Опыт в продажах от года на любом рынке.
* Навык деловых переговоров, навык презентаций.
* Умение планировать рабочее время.
* Позитивность и активная жизненная позиция.
* Наличие собственного автомобиля и готовность использовать его в работе.

**Условия:**

* Работа в крупной федеральной компании;
* Оформление согласно ТК РФ ( оплачиваемый отпуск, больничные листы);
* Заработная плата: оклад + KPI + компенсация ГСМ ;
* Автозапчасти со скидкой
* Акции от производителей с призами для сотрудников;
* График работы: с 9:00 до 18:00 ПН-ПТ. СБ-ВС выходные.

Мы предлагаем сотрудникам:

* Условия для развития и самореализации в быстрорастущей команде на рынке авто товаров;
* Конкурентоспособный уровень заработной платы от 50.000 до 95.000 рублей (оклад+KPI); прозрачная и понятная система оплаты труда, четкие и достижимые задачи;
* Действующая база клиентов, закрепленная территория;
* Два раза в неделю мы начинаем работу из офиса, но большую часть времени (80%) проводим у клиентов;
* Мы работаем по графику 5/2, с 09:00 до 18:00;
* Мы с первого рабочего дня подписываем с Вами трудовой договор и гарантируем соблюдение договоренностей